



Договор – это условие, это обещание.

Саидов Шакир Камалович

Первый заместитель директора Центра повышения квалификации юристов при
Министерстве юстиции Республики Узбекистан

Раньше наши предки заключали любой договор только по устному соглашению, давая друг другу обещание и обязуясь его выполнить.

Слово, это данное обещание - определяет, насколько человек имеет честь или не имеет чести среди окружающих.

Если он сдержит свое слово, то доверие окружающих возрастет. А если нет, то наоборот, никто ему не поверит.

Понятие честности было одним из главных критериев регулирования этих отношений. Основываясь на этом качестве каждого ценят, оценивают и прославляют.

Конечно, и сегодня эта точка зрения не исчезла из жизни общества.

Легко можно сказать, что одной из основных причин успеха большинства известных сегодня в деловом мире фирм и компаний является их ответственность за свои слова, поставку или выполнение оговоренных товаров или услуг в установленные сроки и качество, а также бесперебойное выполнение взятых на себя обязательств.

Никто ни в коем случае не захочет работать, а точнее, не будет работать с партнерами, не имеющими чести и не умеющими держать слова.

Контрагенты примут меры по немедленному прекращению экономических отношений с ненадежными партнерами до момента наступления такой ситуации.

Здесь следует подчеркнуть, что в этом отношении важны действия, предпринятые до заключения договора.

В случае необходимости от этих действий во многом будет зависеть и исполнение заключенного договора.

В частности, при вступлении в договорные отношения стороны должны быть заинтересованы в ответственности другой стороны за выполнение своих обязательств, изучить ее и заключить договор только будучи уверенным.

Они стараются избегать вступления в договорные отношения с субъектом, который систематически нарушает условия договора, не выполняет свои обязательства или не выполняет их должным образом.

Итак, и сегодня ответственность каждого хозяйствующего субъекта по выполнению своих обязательств, умения держать свое слово является одним из основных факторов, определяющих перспективу его деятельности.

Нарушение договорных обязательств при определенных обстоятельствах допускается законодательством большинства стран. Все юрисдикции имеют несколько общих черт в своем законодательстве, а именно: во-первых, ситуация возникла после заключения договора, во-вторых, ни одна из сторон не несет ответственности и, в-третьих, невозможность принудительного исполнения рассматривается по закону как основа¹.

¹ Schmitthoff, Frustration of International Contracts of Sale in English and Comparative Law, in some problems of nonperformance and force-majeure on international contracts of sale 127, 128 (Int'l Ass'n of Legal Science, ed. 1961) [hereinafter Schmitthoff]



Здесь следует упомянуть, что ответственность за исполнение договорных обязательств более выгодна для стороны, которая определила в качестве одного из своих основных принципов ответственный подход к выполнению обязательств.

Потому что именно этот аспект или способ ведения дел гарантирует ему успех в будущей деловой деятельности.

Как мы уже упоминали выше, большое значение в полной реализации заключенного договора, соглашения и содержащихся в нем обязательств имеет документ, который оформляется перед вступлением в данные отношения.

Поэтому подписывать предлагаемый договор без тщательного изучения и проверки соответствующими экспертами неправильно, независимо от обстоятельств.

В общем, первый шаг ответственного подхода к выполнению обязательств, первоначальный признак формируется путем тщательного изучения договора, соглашения, указанных в нем условий и обязанностей.

Допустим, одно из условий договора, например, срок поставки товара или оказания услуг, определено таким образом, что выполнить это обязательство в течение заданного времени фактически невозможно, и если другая сторона выражает готовность оформить договор и исполнить обязательство, то это указывает на степень ответственности стороны за исполнение обязательства.

Таким же образом оценить ответственность стороны за взятые на себя обязательства можно было, рассмотрев и проанализировав иные обязательства, указанные в договоре.

Именно с этой точки зрения сторона, готовящая и предлагающая проект соглашения или договора, должна обратить внимание на изложение условий не только исходя из своих возможностей и интересов, но и с учетом возможностей другой стороны.

Только тогда оговоренные условия и обязательства будут надлежащим образом выполнены, договорная дисциплина обеспечена, а стороны сформируют свой имидж «надежного партнера» перед другими контрагентами.

Это, безусловно, будет одним из самых важных и основополагающих факторов, который обеспечит им успех в дальнейшей деятельности.

Однако есть еще один важный аспект этого вопроса – честность, ответственный подход к обязательствам, выход на уровень «надежного партнера», который должен быть глубоко понятен каждой стороне, вступающей в договорные отношения, и, при необходимости, должен быть превращен в принцип их работы.

В деятельности каждого субъекта договорная дисциплина является частью, даже основной частью общей дисциплины.

При недостаточной договорной дисциплине на каком-либо предприятии, организации или хозяйствующем субъекте соблюдение общей дисциплины будет поставлено под сомнение.

При отсутствии договорной дисциплины не будет достаточной трудовой дисциплины, а при отсутствии договорной дисциплины не будет ни исполнительской дисциплины, ни бухгалтерской дисциплины в работе с документами. Именно отсутствие или недостаточность данной дисциплины негативно влияет на нарушение любых обязательств, в том числе договорных.

Это серьезно вредит успеху и перспективам любого предприятия.

Если О. Иоффе, Н. Егоров рассматривают ответственность за нарушение обязательств как меру, налагающую на нарушителя дополнительные обязательства, или



как ограниченную меру², то В. Грибанов, Х. Рахмонкулов оценивают ответственность как меру воздействия, восстанавливающую нарушенные права и возвращающую гражданское поведение в нормальное состояние³.

Однако безответственный подход к исполнению обязательств, неисполнение условий договора принесут этой стороне еще более серьезные последствия, чем ответственность за нарушение обязательств, установленная законом или договором.

Только потому, что это воздействие не сразу проявляет свои негативные последствия, в большинстве случаев ему не уделяется должного внимания.

Однако, как отмечалось выше, ответственность каждого хозяйствующего субъекта по выполнению своих обязательств и умению держать свое слово является одним из основных факторов, определяющих перспективу его деятельности.

² Иоффе О. Ответственность по советскому гражданскому праву. -ЛГУ,1955. -7-8 с

³ Гражданское право. Ч.1. 1993. -172-173 б.; Гражданское право. Особенная часть. Т.: ТГЮИ, 2009, -57 б.